(i) Printed Pages: 7]

Roll No.

(ii) Questions : 9+9+9]

Sub. Code: 0 4 7

Exam. Code : |0|0|0|5

B.A./B.Sc. (General) 5th Semester **Examination**

1127

FASHION DESIGNING

Paper: A Fashion Designing and Merchandising (Theory)

(In All Mediums)

Time:	: 3 Hours]	
-------	------------	--

Max. Marks: 40

Note: Attempt five questions in all, including Q. No. 1 which is compulsory. Attempt one question from each Section. All questions carry equal marks.

(Compulsory Question)

- 1. Define the following:
 - (i) Fad
 - (ii) Knock off
 - (iii) Haute Couture
 - (iv) Style

NA-95

(1)

Turn Over

Section-A

8 each

- Discuss various theories of fashion adoption in detail.
- Define Fashion Forecasting. Discuss the step by step process of fashion forecasting.

Section-B

8 each

- Discuss various factors affecting design application for teenagers.
- Give the profile, collection details and prominent fashion shows of any one renowned Indian fashion designer.

Section-C

8 each

- What is Merchandising ? Discuss various factors affecting merchandising.
- 7. Write short notes on the following:
 - (a) Fashion Retailing
 - (b) Mark ups
 - (c) Mark downs
 - (d) Visual merchandising

NA-95

(2)

Section-D

8 each

- Discuss how a customer's profile and season affect fashion retailing and merchandising.
- Discuss the importance of sourcing of fabrics and trims in fashion business.

NA-95

(3)

Tum Over

हिन्दी माध्यम

नोट:- प्रश्न नं. 1 सहित कुल पाँच प्रश्नों के उत्तर दीजिए। प्रत्येक खण्ड से एक प्रश्न कीजिए। सभी प्रश्नों के अंक समान हैं।

(अनिवार्य प्रश्न)

- 1. निम्नांकित की परिभाषा दीजिए :
 - (i) फैंड
 - (ii) नॉक ऑफ
 - (iii) हाउटे काउचर
 - (iv) स्टाइल

4×2=8

खण्ड-अ

प्रत्येक 8

- 2. फैशन अपनाना के विभिन्न सिद्धान्तों का विस्तृत वर्णन कीजिए।
- फैशन की भविष्यवाणी की परिभाषा दीजिए। फैशन भविष्यवाणी की चरण-दर-चरण प्रक्रिया का वर्णन कीजिए।

खण्ड-ब

प्रत्येक 8

- 4. किशोरों के लिए डिजाइन अनुप्रयोग को प्रभावित करने वाले विभिन्न चरणों का वर्णन कीजिए।
- कोई एक जाने-पहचाने भारतीय फैशन डिजाइनर के प्रोफाइल, विस्तार से कलेक्शन तथा आकर्षक फैशन शो को समझाइए।

खण्ड-स

प्रत्येक 8

6. बिक्री क्या है ? बिक्री को प्रभावित करने वाले विभिन्न कारकीं का वर्णन कीजिए।

NA-95

(4)

- 7. निम्नांकित पर संक्षिप्त टिप्पणियौं लिखिए :
 - (अ) फैशन रिटेलिंग
 - (ब) मार्क अप्स
 - (स) मार्क डाउन्स
 - (द) विजुअल मर्केन्डाइजिंग।

खण्ड-द

प्रत्येक 8

- 8. ग्राहक प्रोफाइल तथा मौसम फैशन रिटेलिंग तथा मकेंडाइजिंग को कैसे प्रभावित करते हैं ?
- फैशन व्यापार में फैब्रिक्स के स्रोतों का महत्त्व तथा ट्रिम्स का वर्णन कीजिए।

NA-95 (5) Tum Over

ਪੰਜਾਬੀ ਮਾਧਿਅਮ

ਨੌਟ : ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਨੂੰ :1 ਸਹਿਤ ਕੁੱਲ ਪੰਜ ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਦੇ ਜਵਾਬ ਦਿਓ । ਹਰ ਇੱਕ ਖੰਡ ਤੋਂ ਇੱਕ ਪ੍ਰਸ਼ਨ ਕਰੋ । ਸਾਰੇ ਪ੍ਰਸ਼ਨਾਂ ਦੇ ਅੰਕ ਸਮਾਨ ਹਨ ।

ਲਾਜ਼ਮੀ ਪ੍ਰਸ਼ਨ

- 1. ਹੇਠ ਲਿਖੇ ਦੀ ਪਰਿਭਾਸ਼ਾ ਦਿਓ :
 - (i) ਫੈਂਡ
 - (ii) ਨਿੱਕ ਆਫ
 - (iii) ਹਾਉਟੇ ਕਾਉਚਰ

(iv) ਸਟਾਇਲ

4×2=8

ਖੰਡ–ਅ

8 each

- 2. ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਅਪਣਾਉਣ ਦੇ ਵਿਭਿੰਨ ਸਿਧਾਂਤਾਂ ਦਾ ਵਿਸਥਾਰ ਸਹਿਤ ਵਰਣਨ ਕਰੋ ।
- 3. ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਦੀ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਦੀ ਪਰਿਭਾਸ਼ਾ ਦਿਓ । ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਭਵਿੱਖਵਾਣੀ ਦੀ ਪੜਾਅ–ਦਰ – ਪੜਾਅ ਪ੍ਰਕ੍ਰਿਆ ਦਾ ਵਰਣਨ ਕਰੋ ।

ਖੰਡ-ਬ

8 each

- 4. ਕਿਸ਼ੋਰਾਂ ਲਈ ਡਿਜਾਇਨ ਪ੍ਰਯੋਗ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਵਿਭਿੰਨ ਚਰਣਾਂ ਦਾ ਵਰਣਨ ਕਰੋ।
- 5. ਕੋਈ ਇੱਕ ਮਸ਼ਹੂਰ ਭਾਰਤੀ ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਡਿਜਾਇਨਰ ਦੇ ਪ੍ਰੋਫਾਇਲ, ਵਿਸਥਾਰ ਨਾਲ ਕਲੈਕਸ਼ਨ ਅਤੇ ਆਕਰਸ਼ਕ ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਸ਼ੋਂ ਨੂੰ ਸਮਝਾਓ।

NA-95

(6)

ਖੰਡ-ਸ

8 each

- 6. ਵਿਕਰੀ ਕੀ ਹੈ ? ਵਿਕਰੀ ਨੂੰ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਨ ਵਾਲੇ ਵਿਭਿੰਨ ਕਾਰਕਾਂ ਦਾ ਵਰਣਨ ਕਰੋ ।
- 7. ਨਿਮਨ ਉੱਤੇ ਸੰਖੇਪ ਟਿੱਪਣੀਆਂ ਲਿਖੋ :
 - (i) ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਰਿਟੇਲਿੰਗ
 - (ii) ਮਾਰਕ ਅੱਪਸ
 - (iii) ਮਾਰਕ ਡਾਉਂਨਸ
 - (iv) ਵਿਜੁਅਲ ਮਰਕੇਂਡਾਇਜਿੰਗ।

ਖੇਡ–ਦ

8 each

- 8. ਗਾਹਕ ਪ੍ਰੋਫਾਇਲ ਅਤੇ ਮੌਸਮ ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਰਿਟੇਲਿੰਗ ਅਤੇ ਮਰਚੈਡਿੰਗਸ ਨੂੰ ਕਿਵੇਂ ਪ੍ਰਭਾਵਿਤ ਕਰਦੇ ਹਨ ?
- 9. ਫ਼ੈਸ਼ਨ ਵਪਾਰ ਵਿੱਚ ਫੈਬਰਿਕਸ ਦੇ ਸ੍ਰੇਤਾਂ ਦਾ ਮਹੱਤਵ ਅਤੇ ਟਰਿੰਮਸ ਦਾ ਵਰਣਨ ਕਰੋ ।

NA-95

(7)